

Sell Your Way To The Top

Tenaga penjual terbaik adalah orang-orang yang tak pernah berhenti belajar. Mereka terus-menerus menerima ide-ide baru, dan memperbaiki angka keberhasilan mereka tahun- demi tahun. Buku ini disediakan bagi orang-orang yang ingin mencapai puncak itu. Lebih dari pada sekedar mengingatkan anda akan hal-hal yang pernah anda lupakan, atau memperkuat teknik-teknik yang sekarang anda miliki. Anda akan menemukan banyak hal yang baru dalam buku ini. Anda akan belajar bagaimana cara menjual segala sesuatu lebih banyak dari biasanya.

Pokok-pokok bahasan dalam buku ini mencakup :

- Mengapa orang membeli
- Mengembangkan ketrampilan berkomunikasi
- Mengembangkan suatu sikap positif
- Teknik-teknik bertelepon
- Negosiasi dalam penjualan
- Menulis surat-surat penjualan
- Menetapkan sasaran
- Kinerja puncak

