

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS.....</b>	<b>ii</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN.....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1    Gambaran Umum Objek Penelitian .....	1
1.2    Latar Belakang.....	4
1.3    Lingkup .....	7
1.4    Pengumpulan Data.....	8
1.4.1 Data Primer .....	8
1.4.2 Data Sekunder .....	8
1.5    Sistematika Laporan .....	8
<b>BAB II STUDI LITERATUR KHUSUS .....</b>	<b>10</b>
2.1 Strategi bisnis.....	10
2.2 Model Bisnis.....	12
2.2.1 BMC .....	15
2.2.2 Lean Canvas .....	18
2.3 SWOT .....	22
2.4 Marketing .....	24
2.4.1 Product.....	24
2.4.2 Price.....	25
2.4.3 Place.....	27
2.4.4 Promotion.....	27

2.5 Operasional.....	28
2.5.1 Teori Produksi .....	28
2.5.2 Supply Chain .....	29
2.5.3 Distribusi.....	30
2.6 Finance .....	31
2.6.1 Neraca .....	31
2.6.2 Arus Kas.....	32
2.6.3 Break Even Point .....	34
2.6 Teori Food and Beverage.....	36
2.7 Teori Kuliner .....	37
2.7.1 Kuliner di Bandung.....	39
2.7.2 Kue .....	41
2.7.3 Cookies .....	43
<b>BAB III STUDI LITERATUR PILIHAN .....</b>	<b>51</b>
3.1. Pendekatan dan Jenis Penelitian .....	51
3.2. Lokasi dan Waktu Penelitian.....	51
3.3. Objek Penelitian .....	51
3.4. Sumber Data .....	52
3.5. Teknik Pengumpulan Data.....	52
3.6. Teknik Analisis Data .....	52
3.7. Validitas Data.....	53
<b>BAB IV PEMBAHASAN .....</b>	<b>54</b>
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	54
4.2 Hasil Wawancara dan Observasi .....	54
4.2.1 Customer Segments.....	55
4.2.2 Value Propositions .....	55
4.2.3 Channels .....	55
4.2.4 Customer Relationships .....	55
4.2.5 Revenue Streams.....	55
4.2.6 Key Resources .....	55
4.2.7 Key Activities .....	56
4.2.8 Key Partnerships .....	56
4.2.9 Cost Structure .....	56

4.3 Analisis SWOT Berdasarkan BMC .....	56
4.4 Strategi Pemasaran .....	57
4.4.1 Strategi Pemasaran .....	57
4.4.2 Marketing Mix (4P) .....	60
4.5 Operasional .....	64
4.5.1 Supply Chain .....	64
4.5.2 Distribusi .....	66
4.6 Keuangan .....	67
4.6.1 Neraca .....	67
4.6.2 Arus Kas .....	68
4.6.3 Laporan Laba Rugi .....	75
4.6.4 Analisis Biaya dan Laba .....	75
4.6.5 ERP .....	76
4.6.6 BEP .....	76
4.7 Pembahasan Strategi Peningkatan Penjualan .....	77
<b>BAB V KESIMPULAN .....</b>	<b>78</b>
5.1 Kesimpulan .....	78
5.2. Saran .....	78
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>80</b>