

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>i</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1    Gambaran Umum Objek Penelitian .....	1
1.1.1    Visi, Misi, Tagline, Tujuan, Manfaat .....	1
1.1.2    Struktur Organisasi.....	2
1.2    Latar Belakang .....	7
1.3    Rumusan Masalah .....	9
1.4    Tujuan Penelitian .....	10
1.5    Kegunaan Penelitian.....	10
1.5.1    Aspek Teoritis .....	10
1.5.2    Aspek Praktisi .....	10
1.6    Sistematikan Laporan Tugas Akhir.....	10
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>12</b>
2.1    Pemasaran .....	12
2.1.1    Strategi Pemasaran Digital .....	14
2.1.2    Bauran Pemasaran (Marketing Mix) .....	17
2.2    Citra Merek .....	20
2.3 <i>Above The Line</i> .....	21
2.4    Penelitian Terdahulu .....	25
2.5    Kerangka Pemikiran.....	29
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>32</b>
3.1    Paradigma Penelitian.....	32

3.2	Subjek dan Objek Penelitian .....	33
3.3	Lokasi dan Waktu Penelitian .....	34
3.3.1	Lokasi Penelitian .....	34
3.3.2	Waktu Penelitian .....	34
3.4	Informan Kunci .....	34
3.5	Pengumpulan Data Penelitian .....	34
3.5.1	Observasi .....	34
3.5.2	Wawancara .....	35
3.5.3	Dokumentasi.....	36
3.6	Teknik Analisis Data.....	36
3.7	Teknik Keabsahan Data .....	37
3.7.1	Uji Kredibilitas (Tringulasi).....	37
3.7.2	Uji Transferabilitas.....	37
<b>BAB IV</b>	<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>39</b>
4.1	Karakteristik Narasumber .....	39
4.2	Hasil Penelitian .....	39
4.2.1	Bauran Pemasaran (Marketing Mix 4P).....	40
4.2.2	Media Iklan ATL.....	40
4.2.3	Rencana dan Strategi Pemasaran Above The Line ..	42
4.2.4	Mengembangkan Strategi Pemasaran Above The Line ..	46
4.2.5	Strategi Pemasaran ATL .....	47
4.3	Pembahasan Hasil Penelitian .....	48
4.3.1	Bauran Pemasaran (Marketing Mix 4P).....	48
4.3.2	Media Iklan Above The Line .....	49
4.3.3	Rencana dan Strategi Pemasaran Above the Line.....	50
4.3.4	Jadwal Strategi Pemasaran .....	50
4.4	Uji Keabsahan Data.....	51
4.4.1	Uji Kredibilitas .....	51
4.4.2	Uji Transferabilitas.....	51
<b>BAB V</b>	<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>53</b>
5.1	Kesimpulan .....	53

5.1.1	Strategi Promosi Above the Line (ATL).....	53
5.1.2	Inovasi dalam Bauran Pemasaran.....	53
5.2	Saran.....	53
5.2.1	Saran untuk UMKM EatNEat .....	53
5.2.2	Saran untuk Peneliti Selanjutnya.....	54
<b>DAFTAR REFERENSI .....</b>		<b>55</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>		<b>60</b>