

DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN.....	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
ABSTRAK.....	v
ABSTRACT	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
BAB I.PENDAHULUAN	1
1.1. Gambaran Umum Objek Penelitian	1
1.1.1. Profil Perusahaan	1
1.1.2. Visi dan Misi Perusahaan	1
1.1.3. Logo Perusahaan.....	2
1.2. Latar Belakang Objek Penelitian	3
1.3. Perumusan Masalah	18
1.4. Pertanyaan Penelitian.....	19
1.5. Tujuan Penelitian	19
1.6. Manfaat Penelitian	20
1.6.1. Aspek Teoritis	20
1.6.2. Aspek Praktis	20
1.7. Sistematika Tugas Akhir.....	20
BAB II.TINJAUAN PUSTAKA.....	22
2.1. Tinjauan Pustaka.....	22
2.1.1. Manajemen Pemasaran.....	22
2.1.2. Pemasaran.....	22
2.1.3. Bauran Pemasaran.....	23
2.1.4. Komunikasi Pemasaran	24
2.1.5. E-Commerce	26
2.1.6. Electronic word of mouth.....	26
2.1.7. Promosi.....	28
2.1.8. Media Sosial	28
2.1.9. Social Media Marketing	29
2.1.10. Proses Keputusan Pembelian	30

2.1.11. Pengaruh electronic word of mouth (eWOM) terhadap Proses Keputusan Pembelian	33
2.1.12. Pengaruh Social Media Marketing terhadap proses Keputusan Pembelian.	
33	
2.2. Penelitian Terdahulu	43
2.2.1. Ulasan Jurnal Nasional	43
2.2.2. Ulasan Jurnal Internasional.....	48
2.3. Kerangka Pemikiran	56
2.4. Hipotesis Penelitian	59
2.5. Ruang Lingkup Penelitian	60
2.5.1. Variabel Penelitian	60
2.5.2. Lokasi dan Objek Penelitian	60
BAB III METODE PENELITIAN.....	61
3.1. Jenis Penelitian	61
3.2. Operasionalisasi Variabel.....	62
3.2.1. Teknik Pengumpulan Data.....	62
3.2.2. Jenis Variabel.....	62
3.3. Skala Pengukuran	66
3.4. Tahapan Penelitian.....	67
3.5. Populasi dan Sampel	69
3.5.1. Populasi	69
3.5.2. Sampel	69
3.6. Pengumpulan Data dan Sumber Data.....	70
3.6.1. Data Primer	70
3.6.2. Data Sekunder	71
3.7. Uji Validitas dan Reabilitas	71
3.7.1. Uji Validitas.....	71
3.7.2. Uji Reliabilitas	73
3.8. Teknik Analisis Data.....	75
3.8.1. Analisis Deskriptif	75
3.8.2. Uji asumsi klasik.....	77
3.8.3. Method Sucessive Interval (MSI).....	77
3.8.4. Uji Normalitas.....	77
3.8.5. Uji Multikolinearitas	78
3.8.6. Uji Heteroskedastisitas	78
3.8.7. Analisis Regresi Linier Berganda.....	78
3.8.8. Uji Hipotesis	80
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	82

4.1 Karakteristik Responden	82
4.1.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	82
4.1.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	82
4.1.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan	83
4.1.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Penghasilan	83
4.1.5 Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili.....	83
4.2 Hasil Penelitian.....	84
4.2.1 Analisis Statistik Deskriptif	84
4.2.2 Uji Asumsi Klasik.....	84
4.2.3 Analisis Regresi Linier Berganda	85
4.2.4 Uji Hipotesis.....	86
4.2.5 Uji Koefisien Determinasi	86
4.3 Pembahasan Hasil Penelitian.....	87
4.3.1 Analisis Karakteristik Responden.....	88
4.3.2 Analisis Deskriptif Variabel Electronic Word of Mouth.....	88
4.3.3 Analisis Deskriptif Variabel Social Media Marketing	89
4.3.4 Analisis Deskriptif Variabel Keputusan Pembelian	90
4.3.5 Pengaruh Electronic Word of Mouth dan Social Media Marketing Terhadap Keputusan Pembelian Secara Simultan	95
4.3.6 Pengaruh Electronic Word of Mouth dan Social Media Marketing Terhadap Koefisien Determinasi	97
4.3.7 Pengaruh Electronic Word of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Secara Parsial.....	99
4.3.8 Pengaruh Social Media Marketing Terhadap Keputusan Pembelian Secara Parsial.....	96
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	105
5.1 Kesimpulan.....	105
5.2 Saran.....	106
5.2.1 Saran Bagi Perusahaan.....	106

5.2.2 Saran Bagi Penelitian Selanjutnya.....	106
Daftar Pustaka	110
Lampiran	112