

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT, atas segala rahmat dan karuniaNya sehingga saya dapat menyelesaikan Laporan Tugas Akhir yang berjudul “Pengaruh Periklanan dan Promosi Penjualan Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen KFC Cabang Sukawangi Bandung” sebagai salah satu syarat kelulusan dalam menyelesaikan program studi D3 Manajemen Pemasaran Institut Manajemen Telkom.

Saya mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penulisan Laporan Tugas Akhir ini. Dalam penulisan ini saya menyadari bahwa laporan ini masih jauh dari sempurna, oleh karena itu kritik dan saran dari semua pihak yang bersifat membangun selalu penulis harapkan demi hasil yang lebih baik lagi.

Pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Drs. Dadang Iskandar, MM., selaku ketua prodi D3 Manajemen Pemasaran Institut Manajemen Telkom dan sekaligus sebagai dosen pembimbing dalam menyelesaikan Laporan Tugas Akhir ini yang telah bersedia meluangkan waktunya untuk memberikan arahan, masukan dan saran yang diberikan kepada saya sehingga penyelesaian laporan ini berjalan dengan lancar.
2. Seluruh dosen dan staf sekretariat D3 Manajemen Pemasaran Institut Manajemen Telkom atas semua ilmu dan informasi yang telah diberikan selama proses perkuliahan.
3. Seluruh pihak baik manager, asisten manager dan karyawan di store KFC cabang Sukawangi Bandung yang telah membantu dalam memberikan informasi – informasi yang berguna dalam menyelesaikan Laporan Tugas Akhir ini.
4. Kedua orang tua saya yaitu Alifa dan Bambang Prasetyono. Kakak saya Ellysa Prastiwi, Amd, dan seluruh keluarga tercinta di Surabaya yang telah mendoakan dan memberikan dukungan begitu besar kepada saya baik secara materil ataupun non materil.

5. Seluruh teman – teman terbaik saya di D3 Manajemen Pemasaran angkatan 2010 terutama kelas A Institut Manajemen Telkom atas seluruh dukungan, doa, dan kebersamaan yang sangat berharga selama ini.
6. Teman – teman seperjuangan dalam meyelesaikan tugas akhir ini yang telah banyak membantu dalam penyelesaian laporan ini yaitu ola, puding, ruth, indah, nia, kinan, awan, adi.
7. Teman – teman nongkrong di kelas, kantin dan warkop diantaranya yaitu caund, cristovel, rangga, angga, ryan, ricky, thorn, theo, tyo, asep, risky, barlen, aldiva, agung, dan fazrin terima kasih atas kebersamaan dan kekompakannya selama ini.
8. Seluruh teman – teman kos (KDL) yang telah banyak membantu, memberikan inspirasi serta dukungan dan kebersamaannya selama ini yaitu reza, amin, bangkit, zona, baron, putu, tivan serta ibu kos yang telah memberikan banyak dukungan dan fasilitas.
9. Seluruh responden dan pengunjung KFC Sukawangi Bandung yang telah bersedia membantu saya dalam pengisian kuesioner untuk penelitian tugas akhir ini.
10. Serta seluruh pihak – pihak yang ikut serta dalam membantu dalam menyelesaikan Laporan Tugas Akhir ini yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu.

Demikian yang bisa saya sampaikan akhir kata saya mengucapkan banyak – banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam menyelesaikan Laporan Tugas Akhir ini. Semoga Allah SWT selalu melimpahkan rahmat dan karunianya kepada kita semua, Amin.

Bandung, Juli 2013

Fitra Ramadhani

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	ii
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	iii
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	iv
<b>DAFTAR ISI .....</b>	vi
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	viii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	ix
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	x

### **BAB I PENDAHULUAN**

1.1 Gambaran Umum Objek Observasi.....	1
1.1.1 Profil Perusahaan .....	1
1.1.2 Visi dan Misi Perusahaan .....	2
1.1.3 Lokasi Objek Observasi .....	3
1.2 Latar Belakang Objek Observasi .....	3
1.3 Perumusan Masalah .....	6
1.4 Tujuan Observasi .....	6
1.5 Kegunaan Observasi .....	6
1.6 Sistematika Penulisan Laporan Tugas Akhir .....	7

### **BAB II RELEVANSI TEORI DAN PEMBAHASAN**

2.1 Tinjauan Teori.....	9
2.1.1 Manajemen Pemasaran.....	9
2.1.2 Bauran Pemasaran .....	9
2.1.3 Promosi.....	10

2.1.4 Bauran Promosi.....	12
2.1.5 Periklanan .....	14
2.1.6 Promosi Penjualan.....	16
2.1.7 Perilaku Konsumen .....	19
2.1.8 Keputusan Pembelian Konsumen .....	19
2.1.9 Kerangka Pemikiran.....	22
<b>2.2 Metode Penelitian.....</b>	<b>23</b>
2.2.1 Jenis Penelitian.....	23
2.2.2 Jenis Data.....	24
2.2.3 Teknik Pengumpulan Data.....	24
2.2.4 Populasi.....	25
2.2.5 Sampel .....	25
2.2.6 Teknik Sampel .....	26
2.2.7 Variabel Operasional .....	26
2.2.8 Jenis Skala.....	28
2.2.9 Uji Data.....	28
2.2.10 Analisis Data.....	33
<b>2.3 Pembahasan .....</b>	<b>36</b>
2.3.1 Pelaksanaan kinerja Periklanan dan Promosi Penjualan KFC Sukawangi.....	36
2.3.2 Proses Pengambilan Keputusan Konsumen KFC Sukawangi .....	46
2.3.3 Pengaruh Periklanan dan Promosi Penjualan Secara Parsial dan Simultan .....	48

### **BAB III KESIMPULAN DAN SARAN**

3.1 Kesimpulan .....	53
3.2 Saran .....	54

<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>56</b>
-----------------------------	-----------

<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>58</b>
-----------------------	-----------

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Lokasi Observasi KFC Sukawangi .....	3
Gambar 2.1 Proses Pengambilan Keputusan Konsumen .....	20
Gambar 2.2 Kerangka Pemikiran .....	23
Gambar 2.3 Garis Kontinum .....	34
Gambar 2.4 Iklan KFC di Majalah .....	38
Gambar 2.5 Iklan KFC di Televisi .....	39
Gambar 2.6 Iklan LCD KFC .....	40
Gambar 2.7 Iklan <i>Billboard</i> KFC .....	41
Gambar 2.8 Gratis Kontinum Periklanan .....	41
Gambar 2.9 Undian Berhadiah KFC .....	44
Gambar 2.10 Kupon KFC .....	45
Gambar 2.11 Produk Gratis KFC .....	45
Gambar 2.12 Gratis Kontinum Promosi Penjualan .....	46

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Restoran Cepat Saji Terbesar di Indonesia 2013 .....	4
Tabel 1.2 Restoran Cepat Saji di Jalan Sukawangi Bandung .....	5
Tabel 2.1 Variabel Operasional.....	26
Tabel 2.2 Uji Reliabilitas Periklanan.....	29
Tabel 2.3 Uji Reliabilitas Promosi Penjualan .....	30
Tabel 2.4 Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian Konsumen .....	30
Tabel 2.5 Uji Validitas Periklanan.....	31
Tabel 2.6 Uji Validitas Promosi Penjualan .....	32
Tabel 2.7 Uji Validitas Keputusan Pembelian Konsumen.....	33
Tabel 2.8 Klasifikasi Presentase .....	34
Tabel 2.9 Interpretasi Koefisien Korelasi Nilai r .....	35
Tabel 2.10 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Periklanan .....	36
Tabel 2.11 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Promosi Penjualan .....	42
Tabel 2.12 Koefisien Hasil Uji Parsial .....	48
Tabel 2.13 <i>Model Summary</i> .....	50
Tabel 2.14 Tabel Hasil Uji F.....	50
Tabel 2.15 Tabel Coefficients .....	51

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Kuesioner .....	59
Tabulasi Profil Responden .....	61
Tabulasi Data Kuesioner .....	62
Tabulasi Reliabilitas Dan Validitas Kuesioner .....	69
Salinan Kartu Bimbingan .....	75
Salinan Surat Izin Penelitian .....	76