

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
<b>1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....</b>	<b>1</b>
<b>1.1.1 Sejarah Sociolla .....</b>	<b>1</b>
<b>1.1.2 Logo Perusahaan.....</b>	<b>2</b>
<b>1.2 Latar Belakang .....</b>	<b>2</b>
<b>1.3 Perumusan Masalah .....</b>	<b>7</b>
<b>1.4 Tujuan Penelitian .....</b>	<b>9</b>
<b>1.5 Manfaat Penelitian .....</b>	<b>9</b>
<b>1.5.1 Aspek Teoritis.....</b>	<b>9</b>
<b>1.5.2 Aspek Praktis.....</b>	<b>9</b>
<b>1.6.1 BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>10</b>
<b>1.6 Sistematika Penelitian Tugas Akhir .....</b>	<b>10</b>
<b>1.6.2 BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>10</b>
<b>1.6.3 BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>10</b>
<b>1.6.4 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>10</b>
<b>1.6.5 BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>10</b>
<b>BAB 2 .....</b>	<b>11</b>
<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>11</b>
<b>2.1 Tinjauan Pustaka .....</b>	<b>11</b>
<b>2.1.1 Manajemen Pemasaran .....</b>	<b>11</b>
<b>2.1.2 Bauran Pemasaran.....</b>	<b>12</b>
<b>2.1.4 Sales Promotion.....</b>	<b>13</b>
<b>2.1.3 Perilaku Konsumen.....</b>	<b>16</b>
<b>2.1.5 Keputusan Pembelian .....</b>	<b>18</b>
<b>2.1.6 Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>20</b>
<b>2.2 Kerangka Pemikiran.....</b>	<b>32</b>
<b>2.3 Hipotesis Penelitian .....</b>	<b>32</b>
<b>BAB 3 .....</b>	<b>33</b>
<b>3.1 Jenis Penelitian .....</b>	<b>33</b>

<b>3.2 Alat Pengumpulan Data .....</b>	<b>34</b>
<b>3.2.1 Jenis Variabel .....</b>	<b>34</b>
<b>3.2.2 Operasional Variabel .....</b>	<b>34</b>
<b>3.2.3 Skala Pengukuran .....</b>	<b>37</b>
<b>3.3 Tahapan Penelitian .....</b>	<b>37</b>
<b>3.4 Populasi dan Sampel.....</b>	<b>38</b>
<b>3.4.1 Populasi .....</b>	<b>38</b>
<b>3.4.2 Sampel.....</b>	<b>38</b>
<b>3.5 Teknik Sampling .....</b>	<b>39</b>
<b>3.6 Jenis Data dan Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>40</b>
<b>3.6.1 Jenis Data.....</b>	<b>40</b>
<b>3.8.3 Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>40</b>
<b>3.7 Uji Validitas dan Reliabilitas .....</b>	<b>41</b>
<b>3.8.6 Uji Validitas .....</b>	<b>41</b>
<b>3.7.2 Uji Reliabilitas .....</b>	<b>42</b>
<b>3.8 Teknik Analisis Data dan Uji Hipotesis .....</b>	<b>43</b>
<b>3.8.1 Analisis Deskriptif.....</b>	<b>43</b>
<b>3.8.2 Uji Asumsi Klasik.....</b>	<b>44</b>
<b>3.8.3 Analisis regresi linear Berganda.....</b>	<b>44</b>
<b>3.8.6 Uji Hipotesis.....</b>	<b>45</b>
<b>3.8.5 Koefisien Determinasi (R)<sup>2</sup> .....</b>	<b>46</b>
<b>BAB 4 .....</b>	<b>47</b>
<b>4.1. Pengumpulan Data.....</b>	<b>47</b>
<b>4.2. Karakteristik Responden .....</b>	<b>47</b>
<b>4.2.1. Responden Berdasarkan Screening Question .....</b>	<b>47</b>
<b>4.2.2. Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....</b>	<b>48</b>
<b>4.2.3. Responden Berdasarkan Usia.....</b>	<b>49</b>
<b>4.2.4. Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....</b>	<b>50</b>
<b>4.2.5. Responden Berdasarkan Pekerjaan .....</b>	<b>50</b>
<b>4.2.7. Responden Berdasarkan Seberapa Sering Rata-rata Menggunakan Soco by Sociolla Dalam Satu Bulan .....</b>	<b>52</b>
<b>4.3. Hasil Penelitian .....</b>	<b>53</b>
<b>4.3.1. Hasil Analisis Sales Promotion .....</b>	<b>53</b>
<b>4.3.2. Hasil Analisis Keputusan Pembelian.....</b>	<b>64</b>
<b>4.3.3. Hasil Uji Asumsi Klasik.....</b>	<b>76</b>
<b>4.3.4. Hasil Analisis Regresi Linier Berganda .....</b>	<b>78</b>
<b>4.3.5. Hasil Uji F .....</b>	<b>80</b>
<b>4.3.6. Hasil Uji T .....</b>	<b>81</b>
<b>4.3.7. Hasil Koefisien Determinasi .....</b>	<b>83</b>
<b>4.4. Pembahasan Hasil Penelitian .....</b>	<b>84</b>
<b>BAB V.....</b>	<b>87</b>
<b>Kesimpulan dan Saran .....</b>	<b>87</b>
<b>5.1. Kesimpulan .....</b>	<b>87</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>89</b>