

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN PERSETUJUAN.....</b>	ii
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	iii
<b>HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN .....</b>	iv
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	v
<b>ABSTRAK .....</b>	vii
<b><i>ABSTRACT</i> .....</b>	viii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	ix
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	xiii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xiv
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xv
<b>BAB 1.....</b>	1
<b>PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	1
1.1.1 Profil Sumbar <i>Smartphone</i> .....	1
1.1.2 Logo Perusahaan .....	2
1.1.3 Skala Usaha dan Perkembangan Usaha .....	2
1.2 Latar Belakang Penelitian.....	3
1.3 Rumusan Masalah .....	9
1.5 Kegunaan Penelitian.....	9
1.5.1 Kegunaan Teoritis .....	9
1.5.2 Kegunaan Praktis .....	9
1.6 Sistematika Penulisan .....	10
<b>BAB II .....</b>	12

<b>TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>12</b>
2.1 Tinjauan Pustaka Penelitian .....	12
2.1.1 Pengertian Pemasaran .....	12
2.1.2 Bauran Pemasaran.....	13
2.1.3 Promosi .....	14
2.1.4 Bauran Promosi.....	14
2.1.5 Harga.....	15
2.1.6 Dimensi Harga .....	16
2.1.7 Pengertian Keputusan Pembelian .....	17
2.1.8 Dimensi Keputusan Pembelian.....	18
2.1.9 Proses Keputusan Pembelian .....	20
2.1.10 Hubungan antara Promosi terhadap Keputusan Pembelian .....	21
2.1.11 Hubungan antara Harga terhadap Keputusan Pembelian .....	22
2.2 Penelitian Terdahulu.....	22
2.2.1 Ulasan Jurnal Nasional .....	22
2.2.2 Ulasan Jurnal Internasional .....	27
2.3 Kerangka Pemikiran .....	32
2.4 Hipotesis Penelitian .....	37
2.5 Ruang Lingkup Penelitian .....	37
2.5.1 Variabel Penelitian.....	37
2.5.2 Lokasi dan Objek Penelitian .....	37
2.5.3 Waktu dan Periode Penelitian .....	37
<b>BAB III.....</b>	<b>38</b>
<b>METODE PENELITIAN .....</b>	<b>38</b>

3.1 Jenis Penelitian .....	38
3.2 Variabel Operasional dan Skala Pengukuran .....	38
3.2.1 Variabel Operasional .....	38
3.2.2 Skala Pengukuran .....	43
3.3 Tahapan Penelitian .....	44
3.4 Populasi dan Sampel.....	44
3.4.1 Populasi.....	44
3.4.2 Sampel .....	45
3.4.3 Teknik Sampling .....	46
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	46
3.5.1 Data Primer .....	46
3.5.2 Data Sekunder.....	46
3.6 Uji Validitas dan Reliabilitas .....	47
3.6.1 Uji Validitas .....	47
3.6.2 Uji Reabilitas .....	49
3.7 Teknik Analisis Data .....	50
3.7.1 Analisis Deskriptif .....	50
3.7.2 <i>Methode of Succesive Interval</i> (MSI) .....	52
3.7.3 Uji Asumsi Klasik.....	53
3.7.4 Analisis Regresi Linier Berganda .....	55
3.7.5 Uji Hipotesis .....	55
<b>BAB IV .....</b>	<b>57</b>
<b>HASIL PENELITIAN .....</b>	<b>57</b>
4.1 Karakteristik Responden .....	57
4.1.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis kelamin .....	57

4.1.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	58
4.1.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	59
4.1.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran Perbulan .....	60
4.2 Uji Validitas dan Realibilitas.....	60
4.2.1 Uji Validitas .....	60
4.2.2Uji Realibilitas .....	62
4.3 Analisis Deskriptif.....	62
4.3.1 Tanggapan Responden mengenai Promosi.....	63
4.3.2 Tanggapan Responden mengenai Harga.....	65
4.3.3 Tanggapan Responden mengenai Keputusan Pembelian .....	66
4.4 Analisis Data .....	68
4.4.1 Uji Asumsi Klasik.....	68
4.4.2 Analisis Regresi Linier Berganda .....	72
4.4.3 Koefisien Determinasi .....	74
4.4.4 Uji Hipotesis .....	75
4.5 Pembahasan Hasil Penelitian .....	78
<b>BAB V.....</b>	<b>80</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>80</b>
5.1 Kesimpulan.....	80
5.2 Saran .....	81
5.2.1 Saran Bagi Perusahaan.....	81
5.2.2 Saran Bagi Peneliti Selanjutnya .....	81
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>83</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>86</b>