

DAFTAR ISI

HALAMAN PERSETUJUAN.....	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
ABSTRAK.....	iii
ABSTRACT	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Gambaran Umum PT. Telekomunikasi Indonesia,Tbk.	1
1.1.1 Profil Perusahaan PT. Telekomunikasi Indonesia,Tbk.....	1
1.1.2 Struktur Organisasi PT. Telekomunikasi Indonesia,Tbk. STO Dago2	
1.1.3 Tujuan, Visi Dan Misi PT. Telekomunikasi Indonesia,Tbk.	3
1.1.4 Bidang Usaha	4
1.1.5 IndiHome PT. Telekomunikasi Indonesia,Tbk.	5
1.1.5.1 Produk Layanan IndiHome	6
1.2 Latar Belakang Penelitian	11
1.3 Rumusan Masalah.....	14
1.4 Tujuan Penelitian.....	15
1.5 Kegunaan Penelitian	16
1.6 Batasan Penelitian.....	16
1.7 Sistematika Penulisan	17
BAB II LANDASAN TEORI.....	18
2.1 Tinjauan Pustaka	18

2.1.1	Pemasaran	18
2.1.2	Promosi	19
2.1.3	Bauran Promosi	20
2.1.4	Direct Marketing	21
2.1.4.1	Media Direct Marketing.....	23
2.1.4.2	Unsur Efektifitas Direct Marketing.....	24
2.1.5	Minat Penggunaan Produk	25
2.2	Penelitian Terdahulu.....	25
2.3	Kerangka Penelitian.....	28
	BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	30
3.1	Pendekatan Penelitian.....	30
3.1.1	Jenis Penelitian.....	30
3.2	Variabel Operasional	31
3.2	Teknik Pengambilan Sampel.....	41
3.3	Teknik Pengumpulan Data.....	43
3.3	Teknik Analisis Data	45
3.3.1	Analisis Deskriptif.....	46
3.4	Uji Keabsahan Data	47
3.4.1	Uji Kredibilitas	47
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	50
4.1	Hasil Penelitian.....	50
4.1.1	Deskripsi Informan	50
4.1.2	Paparan Hasil Wawancara	51
4.1.2.1	Dimensi Penelitian.....	53
4.1.3	Hasil Observasi.....	65

4.1.4 Hasil Dokumentasi	66
4.2 Pembahasan Hasil Penelitian	73
4.2.1 Analisis Strategi <i>Direct Marketeting</i> Dalam Rangka Merangsang Minat Penggunaan Produk IndiHome	73
BAB V PENUTUP.....	86
5.1 Kesimpulan	86
5.2 Saran	88
5.2.1 Bagi Perusahaan	88
5.2.2 Bagi Peneliti Selanjutnya	88
DAFTAR PUSTAKA.....	89
LAMPIRAN	92