

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN .....	ii
<b>LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	<b>iii</b>
ABSTRAK .....	iv
ABSTRACT .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI .....	vii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
DAFTAR TABEL .....	x
DAFTAR SINGKATAN .....	xi
DAFTAR ISTILAH .....	xii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
I.1 Latar belakang.....	1
I.2 Rumusan Masalah.....	6
I.3 Tujuan Penelitian.....	7
I.4 Batasan Penelitian.....	7
I.5 Manfaat Penelitian .....	7
I.6 Sistematika Penulisan.....	7
BAB II LANDASAN TEORI .....	10
<b>II.1 Analisis Lingkungan Bisnis .....</b>	<b>10</b>
<b>II.2 SWOT Analysis .....</b>	<b>11</b>
<b>II.3 Pengertian model bisnis .....</b>	<b>13</b>
<b>II.4 Value Proposition Canvas .....</b>	<b>14</b>
<b>II.5. Businiss Model Canvas .....</b>	<b>15</b>
<b>II.6 Penelitian Terdahulu.....</b>	<b>17</b>
BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....	16
III.1. Model Konseptual .....	16
III.2. Sistematika Pemecahan Masalah.....	17
III.2.1.Tahap Pendahuluan .....	19
III.2.2. Tahap Pengumpulan dan Pengolahan Data .....	20
III.2.3. Tahap Analisis dan Perancangan Model Bisnis .....	23
III.2.4. Tahap Akhir .....	24
BAB IV PENGUMPULAN DAN PENGOLAHAN DATA.....	25
<b>IV.1. Pengumpulan Data.....</b>	<b>25</b>

<b>IV.1.1 Pengumpulan Data Internal Perusahaan.....</b>	25
<b>IV.2. Data model bisnis saat ini.....</b>	31
<b>IV.2.1 Pelanggan Redkendi .....</b>	31
<b>IV.2.2 Nilai – nilai yang Ditawarkan Redkendi .....</b>	32
<b>IV.2.3 Cara Redkendi Menyampaikan Nilai – nilai yang Ditawarkan.....</b>	32
<b>IV.2.4 Cara Redkendi Menjaga Loyalitas Pelanggan .....</b>	33
<b>IV.2.5 Sumber Pendapatan Redkendi .....</b>	34
<b>IV.2.6 Sumber Daya yang Dimiliki Redkendi .....</b>	34
<b>IV.2.7 Kegiatan Utama Yang Dilakukan Redkendi .....</b>	35
<b>IV.2.8 Mitra Bisnis Redkendi .....</b>	35
<b>IV.2.9 Biaya - Biaya yang Dikeluarkan Redkendi .....</b>	36
<b>IV.3. Customer Profiling.....</b>	39
<b>IV.3.1 <i>Customer Profilling Pengantin .....</i></b>	39
<b>IV.3.3 Customer Profilling Pelanggan Redkendi (Wedding organizer) .....</b>	43
<b>IV.4. Data lingkungan Bisnis PT Redkendi Andalan Mitra.....</b>	47
<b>IV.4.1 <i>Market Force.....</i></b>	47
<b>IV.4.2 <i>Industry Forces.....</i></b>	49
<b>IV.4.3 <i>key Trends .....</i></b>	50
<b>IV.4.4 <i>Macro economic Forces .....</i></b>	53
<b>IV.5. Pengolahan Data SWOT PT Redkendi .....</b>	57
<b>BAB V ANALISIS DAN PERANCANGAN MODEL BISNIS.....</b>	60
<b>V.1 SWOT Analysis .....</b>	60
<b>V.3 <i>Fit Customer Profile dan Value Proposition .....</i></b>	65
<b>BAB VI KESIMPULAN .....</b>	76
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	83
<b>LAMPIRAN .....</b>	84