ABSTRAK

Persaingan dalam industri telekomunikasi yang hypercompetition dan

tingkat perpindahan pelanggan (churn rate) di Indonesia yang tertinggi

dibandingkan dengan negara lain menyebabkan provider kartu GSM prabayar

memberlakukan perang merek yang ternyata mengakibatkan penurunan

kualitas layanan provider. simPATI, IM3, dan XL Prabayar adalah provider

yang mengalami penurunan kualitas layanan. Namun, ternyata ketiga provider

tersebut tetap menjadi *top brand* pilihan pelanggan.

Tujuan dilakukannya penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana

kondisi brand equity, kondisi perpindahan merek kartu GSM prabayar dan

seberapa besar *brand equity* berpengaruh terhadap keputusan perpindahan

merek pelanggan provider kartu GSM prabayar di Indonesia tahun 2008-2012

dengan metode pengambilan sample yang digunakan adalah non-probability

sampling serta menggunakan teknik purposive sampling, dan analisis jalur

(path analysis)

Hasil pengolahan data secara simultan variabel brand equity

berpengaruh secara signifikan terhadap keputusan perpindahan merek.

Kata Kunci: Brand Equity, Perpindahan Merek, Provider Kartu Prabayar GSM,

Analisis Jalur

V