BAB I PENDAHULUAN

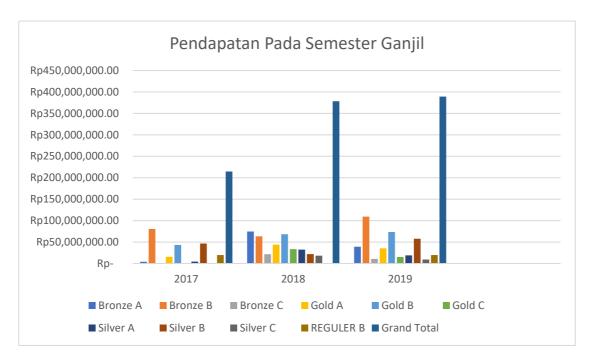
I.1 Latar Belakang

Kota Bandung adalah salah satu kota di Indonesia yang menjadi salah satu tujuan calon mahasiswa untuk melakukan perkuliahan, di karenakan terdapat kampus negri maupun swasta yang memiliki kualitas yang baik. Hal itu juga ditunjang dengan adanya bimbingan belajar untuk mahasiswa agar lebih memahami pembelajaran yang telah diakukan di kampus.

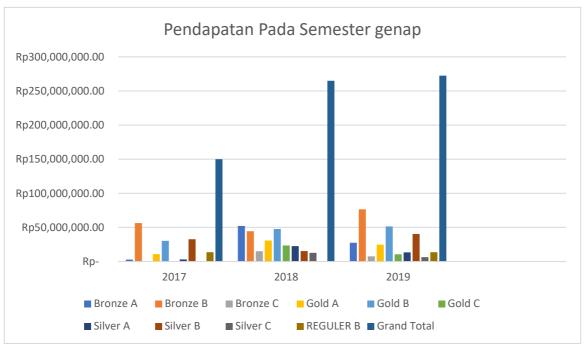
Table 1.1 Data Kursus Mahasiswa di Bandung

No	Nama	
1	Eduosmo	
2	Surplus	
3	SQ Privat	
4	Smart Privat	
5	Expert Course	

Berdasarkan tabel I.1 dapat dilihat bahwa bimbingan belajar mahasiswa di bandung diminati oleh mahasiswa, karena dengan tersebarnya bimbingan belajar di Bandung. Dengan banyak nya tersebar bimbingan belajar mahasiswa di Bandung maka dapat dikatakan persaingan antar bimbingan belajar mahasiswa itu sangat ketat. Salah satu bimbingan belajar mahasiswa di Bandung yaitu Expert Course. Expert Course merupakan bimbingan belajar mahasiswa yang didirikan pada tahun 2014 dengan menawarkan konsep belajar dengan *small class* dan pendekatan teknologi untuk mahasiswa dari semester 1 hingga semester 3, Expert Course sendiri juga sudah memiliki 5 cabang di Universitas berbeda yaitu Universitas Telkom, Universitas katolik Parahyangan, Institut Teknologi Bandung, Universitas Komputer Indonesia.



Gambar 1.1 Pendapatan pada Semester Ganjil



Gambar 1.3 Pendapatan Pada Semester genap

Berdasarkan Gambar I.2 dan 1.3 dapat diketahui bahwa penjualan Expert Course dari tahun 2017 sampai dengan 2019 mengalami penigkatan, dan dapat dilihat berdasarkan data penjualan Bronze B memiliki pendapatan terbanyak dari pada paket belajar lainnya, namun, pada setiap memasuki semester Genap penjualan Expert Course berkurang sebesar 30% dari semester ganjil, berdasarkan wawancara dengan pihak Expert Course hal ini disebabkan karena persepsi mahasiswa bahwa pada semester genap bias dijalani tanpa mengikuti bimbingan belajar.

Table 1.2 Data Program Belajar Bimbingan Belajar

NO	Bimbingan Belajar	Program Belajar			
1	Eduosmo	 Tingkatan : D3 / S1 semester 1-6 Mata kuliah : Ilmu Ekonomi, Akuntasni, Manajemen dan Bisnis, Psikologi, Pendidikan Dokter, Farmasi, Ilmu Hukum, Ilmu komunikasi, Ilmu Komputer, Hubungan Internasional, Ilmu Pemerintahan. Biaya : 			
		Paket Bulanan	1 jam / sesi	1.5 jam / sesi	2 jam / sesi
		4x/bulan	Rp. 512.200	Rp. 647.900	Rp. 828.800
		8x/bulan	Rp. 988.300	Rp. 1.248.700	Rp. 1.596.000
		12x/bulan	Rp. 1.428.100	Rp. 1.802.500	Rp. 2.301.800
		16x/bulan	Rp. 1. 868.00	Rp. 2.356.400	Rp. 3.007.500
		20x/bulan	Rp 2.289.700	Rp. 2.886.700	Rp. 3.682.600
		24x/bulan	Rp. 2.693.400	Rp. 3.393.500	Rp. 4.326.800
		28x/bulan	Rp. 3.110.70	Rp. 3.917.900	Rp. 4.994.100

Table 1.2 Data Program Belajar Bimbingan Belajar (tabel lanjutan)

NO	Bimbingan	Program Belajar		
	Belajar			
2	Surplus	Biaya:		
		Jenis Paket	Pertemuan Per	Pertemuan per
			minggu	bulan
		Bronze	1x seminggu	4x berbulan
		Silver	2x seminggu	8x berbulan
		Gold	3x seminggu	12x berbulan
		Platinum	4x seminggu	16X berbulan
		Intensif	5x seminggu	20x berbulan
		Super Intensif	6x seminggu	24x berbulan
		Extra Intensif	7x seminggu	28x berbulan
		60 Menit	90 Menit	120 Menit
		Rp. 449.400	Rp. 568.600	Rp. 728.200
		Rp. 865.200	Rp. 1.094.000	Rp. 1.339.600
		Rp. 1.254.600	Rp. 1.584.600	Rp. 2.025.000
		Rp. 1.623.200	Rp. 2.048.800	Rp. 2.616.800
		Rp. 1.979.000	Rp. 2.495.000	Rp. 3.185.000
		Rp. 2.326.800	Rp. 2.934.000	Rp. 3.742.800
		Rp. 2.669.800	Rp. 3.364200	Rp. 4.288.200
2	SO Drivet	Ekonomi Sy	al, Manajemen , Ilmu yariah, Bahasa Indon	esia, Matematika
3	SQ Privat	_	elajar : pembelajaran	
		• Mata kuli	dengan biaya Rp. 200 ah : Matematika	-
		Akuntansi,	EKONOM1	

Table 1.2 Data Program Belajar Bimbingan Belajar (tabel lanjutan)

NO	Bimbingan	Program Belajar	
	Belajar		
4	Smart	 Program A (Standar) 	
	Privat	- Satu kelompok 5 orang	
		- 2x / perminggu	
		- Harga program Rp. 1.900.000	
		• Program B (Exlusive)	
		- Satu kelompok 4 orang	
		- 2x / perminggu	
		- Harga program Rp. 2.200.000	
		 Program C (Extra Exlusive) 	
		- Satu kelompok 3 orang	
		- 2x / perminggu	
		- Harga Program Rp. 2.500.000	
		Program D (Super Exlusive)	
		- Satu kelompok 2 orang	
		- 2x / perminggu	
		- Harga Program Rp. 2.850.000	
		• Program E (Privat)	
		- Privat 1 orang 1 tentor	
		- 2x / perminggu	
		- Harga Program Rp. 4.250.000	

Table 1.2 Data Program Belajar Bimbingan Belajar (tabel lanjutan)

NO	Bimbingan	Program Belajar	
	Belajar		
5	Expert	Tingkatan: S1 semester 1-3	
	Course	Program Belajar	
		• Gold	
		- Jangka waktu 1 tahun	
		- 12x pertemuan / mata kuliah	
		- Waktu dan tempat flexible	
		- Harga Program : Rp. 12.949.000	
		- Mata kuliah : kalkulus 1, fisika1, probabilitas dan	
		statistika, kimia dasar 1, kalkulus 2, fisika 2,	
		kimia dasar 2.	
		• Silver	
		- Jangka waktu 1 semester	
		- 7x pertemuan / mata kuliah	
		- Waktu dan tempaat flexible	
		- Harga program : Rp. 5.319.000	
		- Mata kuliah : kalkulus 1, fisika 1, kimia dasar1,	
		probabilitas dan statistika	
		Ala Carte (per mata kuliah)	
		- Jangka waktu 1 semester	
		- Waktu dan tempat flexible	
		- Harga program : Rp. 2.099.000	
		- Mata kuliah : matrix dan ruang vector, penilitian	
		operasional 1, algoritma dan pemograman	

Berdasarkan Tabel 1.2 diperoleh informasi tentang lima tempat bimbingan belajar mahasiswa di Kota Bandung. lima tempat bimbingan tersebut program

belajarnya masing-masing yang dapat di tawarkannya. Bimbingan belajar mahasiswa tersebut bersaing dalam mendapatkan minat dari mahasiswa dengan menawarkan harga yang beragam kepada mahasiswa dan dengan beragam jenis paket belajar dengan harga yang berbeda yang dapat dijalankan dengan berkolompok maupun sendiri dan dengan waktu dan tempat yang flexible serta dengan berbagai mata kuliah yang di tawarkan pada setiap bimbingan belajar, namun terlihat pada Tabel 1.2 Expert Course memiliki harga yang paling tinggi dibandingkan dengan bimbingan belajar lainnya.

Table 1.3 Program Komuniaksi Pemasaran Expert Course

Program Komunikasi pemasaran	Keterangan	
Ikalan	Menaruh Banner dan poster Expert	
	Course didepan perpustakaan	
Promosi Penjualan	Memberikan ptotngan harga sebanyak	
	40% kepada pendafatar yang mengajak	
	teman untuk mendaftar	
Acara dan Pengalaman	Mengadakan Expert try out dalam	
	rangka mempersiapkan UTS	
Hubungan Masyarakat dan Publisitas	seminar	
Pemasaran secara Langsung dan	-	
Database		
Mobile Marketing	-	
Pemasaran Online dan Media Sosial	Website, Line,instagram	
Penjualan personal	-	

Berdasarkan tabel 1.3 dapat dilihat bahwa beberapa Program komunikasi komunikasi pemasaran telah dilakukan Expert Course seperti iklan, Promosi Penjualan, acara dan pengalaman, Hubungan Masyarakat dan Publisitas, Pemasaran Online dan Media Sosial, walaupun Expert Course telah menerapkan lima program komunikasi pemasaran namun pengapilikasian komunikasi pemasaran msih dapat ditngkatkan lagi seperti penggunaan Line dalam menyebarkan informasi-infoermasi mengenai Expert Course seperti mengenai program belajar, diskon pendaftaran dan info info menarik lainnya, kemudian penggunaan You Tube yang hanya menampilkan tutorial belajar, seharusnya menampilkan informasi menarik tentang Expert Course, serta testimoni mahasiswa dalam mengikuti Bimbingan belajar Expert Course.

Table 1.4 Tanggapan Responden Mengenai Expert Course

Variable	Persentase
Responden yang mengetahui Expert	60,9% responden tidak mengetahui Expert
Course	Course
	39,1% responden mengetahui Expert Course
Ketertarikan responden terhadap	52,2% responden tidak tertarik dengan
Expert Course	Expert Course
	47,8% responden tertari dengan Expert
	Course
Responden yang pernah memakai	69,9% responden tidak pernah memakai
Expert Course sebagai bimbingan	Expert course
belajar	30,1% responden pernah memakai Expet
	Course

Berdasarkan hasil survey pendahuluan pada tabel 1.3 yang dilakukan pada mahasiswa Telkom Univiersity dari semester 1-7, dari 46 responden yang mengisi survey pendahuluan 39,1% mengetahui Expert Course dan 60,9% tidak mengetahui keberadaan Expert Course, kemudian 30,9% mengetahui keberadaan Expert Course pada Telkom University. Kemudian sebanyak 53,3% responden tidak tertarik dengan Epert Course, dan 47,8% tertarik dengan Expert Course, sebagian responden menjawab tidak tertarik dengan Expert Course dikarenakan tidak mengetahui cukup informasi tentang Expert Course. Sebanyak 69,9% respon tidak pernah menggunakan Expert Course sebagai bimbingan belajar, dan sebanyak 21,7% responden pernah memakai Expert Course sebagai bimbingan belajar, maka dapat disimpulkna bahwa berdasarkan hasil survey pendahuluan diatas, Expert Course belum cukup dikenali oleh mahasiswa Telkom University.

Komunikasi pemasaran terpadu adalah penggunaan strategi pemasaran untuk mengoptimalkan komunikasi pesan merek perusahaan kepada konsumen Komunikasi pemasaran terpadu menjadi pendekatan dominan yang digunakan oleh perusahaan untuk merencanakan dan melaksanakan program komunikasi pemasaran mereka. Berdsarkan permasalahan yang dimiliki oleh Expert Course maka perlu dilakukan perbaikan komunikasi pemasaran Expert Course untuk meningkatkan kesadaran pasar terhadap Expert Course meningkatkan penjualan Expert Course.

I.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah dituturkan sebelumnya, maka dapat dirimuskan perumusan masalah sebagai berikut ini :

- Bagaimana program komunikasi pemasaran yang telah digunakan Expert Course pada saat ini?
- 2. Bagaimana program komunikasi Pesaran yang telah digunkan oleh *partner Benchmark?*
- 3. Bagaimana memilih *partner benchmark* dengan menggunakan *Analytical Hierarchy Process*?
- 4. Bagaimana idetifikasi *gap* diantara program komunikasi pemasaran Expert Course dengan *Partner benchmark?*
- 5. Bagaimana Rekomendasi Perancangan Komunikasi pemasaran Expert Course dari *Benchmarking?*

I.3 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penilitian ini adalah sebagai berikut :

- Mengidentifikasi program komunikas pemasaran yang telah digunakan Expert Course pada saat ini.
- 2. Mengidentifikasi program komunikasi Pesaran yang telah digunkan oleh *partner Benchmark*.
- 3. Mengidentifikasi pemimilihan *partner benchmark* dengan menggunakan Analytical Hierarchy Process
- 4. Mengidentifikasi *gap* diantara program komunikasi pemasaran Expert Course dengan *Partner benchmark*.
- 5. mengidentifikasi Perancangan Komunikasi pemasaran Expert Course dari *Benchmarking*.

I.4 Manfaat Penilitan

Manfaat dari penilitian ini adalah sebagai berikut:

- Menjadi pertimbangan acuan bagi Expert Course untuk menentukan program komunikasi pemasaran yang tepat.
- 2. Dapat menambah wawasan tentang komunikasi pemasaran terhadap pembaca.

I.5 Batasan Penilitian

Batasan penilitian ini adalah sebagai berikut :

- 1. Data yang digunakan berdasarkan dari perusaaan yang diteliti dan perusahaan yang dijadikan pesaing.
- 2. Penilitian ini hanya dalam tahap perumusan program komunikasi pemasaran , tidak sampai pada tahap implementasi.

I.6 Sistematika penulisan

Sistematika dari penulisan penilitian ini adalah sebagai berikut :

BAB I Pendahuluan

Pada bab ini berisi uraian latar belakang penelitian, perumusan masalah, tujuan penelitian, batasan penelitian, manfaat penelitian, dan sistematika penulisan.

BAB II Landasan Teori

Pada bab ini berisi literature yang relevan dengan permasalahan yang diteliti dan dibahas pula hasil-hasil penelitian, membahas hubungan antar konsep yang menjadi kajian penelitian dan uraian kontribusi penelitian.

BAB III Metodologi Penelitian

Pada bab ini dijelaskan langkah-langkah dalam melakukan penelitian secara rinci meliputi : tahap analisis, tahap pengonsepan, dan tahap penutupan.

BAB IV Pengumpulan Data dan Pengelolaan Data

Pada bab ini berisi tentang program komunikasi pemasaran yang sedang dilakukan oleh Expert Course dan data hasil benchmark dari pesaing yang telah sukses.

BAB V Analisis dan Rekomendasi Program

Pada bab ini berisi rancangan rekomendasi program komunikasi pemasaran yang telah dirancang untuk Expert Course berdasarkan hasil analisis yang dilakukan untuk membantu dalam melakukan program komunikasi pemasaran.

BAB VI Kesimpulan dan Saran

Pada bab ini berisi kesimpulan mengenai penelitian yang dilakukan dan saran untuk penelitian selanjutnya.