

DAFTAR ISI

SAMPUL DALAM	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	vix
BAB 1 Pendahuluan	
1.1. Gambaran Umum Objek Penelitian.....	1
1.1.1. Sejarah Perusahaan.....	1
1.1.2. Visi Misi Perusahaan.....	4
1.2. Latar Belakang	5
1.3. Rumusan Masalah.....	17
1.4. Tujuan Penelitian	18
1.5. Kegunaan Penelitian	18
1.5.1. Kegunaan Teoritis.....	18
1.5.2. Kegunaan Praktis.....	18
1.6. Sistematika Penulisan.....	19
BAB II Tinjauan Pustaka dan Lingkup Penelitian	
2.1. Tinjauan Pustaka	20
2.1.1. Pengertian Pemasaran	20
2.1.2. <i>Theory of Reasoned Action</i> (TRA).....	21
2.1.3. Pemasaran Jasa.....	23
2.1.4. Bauran Pemasaran	25
2.1.5. Bauran Promosi.....	27

2.2. <i>Digital Marketing</i>	28
2.2.1. Pengertian <i>Digital Marketing</i>	28
2.2.2. Langkah-langkah <i>Digital Marketing</i>	28
2.2.3. Klasifikasi dan Strategi <i>Digital Marketing</i>	29
2.2.4. <i>Viral Marketing</i>	31
2.2.5. Dimensi dan Elemen <i>Viral Marketing</i>	32
2.3. Kepercayaan Konsumen	33
2.3.1. Pengertian Kepercayaan Konsumen	33
2.3.2. Dimensi Kepercayaan Konsumen	34
2.4. Perilaku Konsumen.....	35
2.4.1. Pengertian Perilaku Konsumen.....	35
2.4.2. Proses Keputusan Pembelian	36
2.4.3. <i>Purchase Decision</i>	39
2.4.4. Dimensi <i>Purchase Decision</i>	40
2.5. Hubungan Antar Variabel.....	41
2.5.1. Hubungan <i>Viral Marketing</i> dengan <i>Customer Trust</i>	41
2.5.2. Hubungan <i>Customer Trust</i> dengan <i>Purchase Decision</i>	42
2.5.3. Hubungan <i>Viral Marketing</i> dengan <i>Purchase Decision</i>	42
2.6. Penelitian Terdahulu.....	43
2.7. Kerangka Pemikiran	51
2.8. Hipotesis Penelitian	52
2.9. Ruang Lingkup Penelitian	52

BAB III Metode Penelitian

3.1. Jenis Penelitian.....	53
3.2. Variabel Operasional dan Skala Pengukuran.....	54
3.2.1. Variabel Operasional.....	54
3.2.2. Skala Pengukuran.....	60
3.3. Tahapan Penelitian.....	61
3.4. Populasi dan Sampel.....	63
3.4.1. Populasi	63
3.4.2. Sampel.....	63

3.4.3. Teknik Sampling	64
3.5. Pengumpulan Data	65
3.5.1. Sumber Data	65
3.5.2. Teknik pengumpulan Data.....	65
3.6. Analisa Deskriptif.....	66
3.7. <i>Method Succesive Interval</i> (MSI)	68
3.8. <i>Struktural Equation Modeling</i> (SEM).....	68
3.9. Metode Analisis Data	69
3.9.1. <i>Partial Least Square</i> (PLS)	69
3.9.2. Struktur Model Penelitian.....	70
3.9.3. Uji Validitas dan Reliabilitas	71
3.7.3. Pengukuran Struktural (<i>Inner Model</i>)	73
3.10. Uji Hipotesis.....	74

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1. Pengumpulan Data.....	76
4.2. Karakteristik Responden.....	76
4.2.1. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	77
4.2.2. Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	78
4.2.3. Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	79
4.2.4. Karakteristik Responden Berdasarkan Asal Daerah	80
4.2.5. Karakteristik Responden Berdasarkan Tujuan Menginap.....	81
4.2.6. Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Berkunjung.....	81
4.2.7. Karakteristik Responden Berdasarkan Pengeluaran Perbulan.....	82
4.3. Analisis Deskriptif.....	84
4.3.1. Analisis Deskriptif Variabel <i>Viral Marketing</i>	84
4.3.2. Analisis Deskriptif Variabel <i>Purchase Decision</i>	88
4.3.3. Analisis Deskriptif Variabel <i>Customer Trust</i>	92
4.4. <i>Structural Equation Modeling</i> (SEM).....	95
4.4.1. Hasil Pengujian Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>).....	96
4.4.2. Hasil Pengujian Model Struktural (<i>Inner Model</i>).....	102
4.5. Pembahasan Hasil Penelitian.....	110

BAB V PENUTUP

5.1. Kesimpulan	116
5.2. Saran	117
5.2.1. Bagi Perusahaan	117
5.2.2. Bagi Akademisi	117

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN