

DAFTAR ISI

PENGARUH PROMOSI PENJUALAN TERHADAP RESPON KHALAYAK PENGGUNA APLIKASI LINKAJA	<i>i</i>
HALAMAN PERSETUJUAN	<i>ii</i>
HALAMAN PERNYATAAN	<i>iv</i>
HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN	<i>v</i>
KATA PENGANTAR	<i>vi</i>
ABSTRAK	<i>ix</i>
ABSTRACT	<i>x</i>
DAFTAR ISI	<i>xi</i>
DAFTAR TABEL	<i>xiv</i>
DAFTAR GAMBAR	<i>xvi</i>
BAB I	<i>1</i>
PENDAHULUAN	<i>1</i>
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	<i>1</i>
1.1.1 LINKAJA	<i>1</i>
1.2 Latar Belakang	<i>4</i>
1.3 Identifikasi Masalah	<i>14</i>
1.4 Tujuan Penelitian	<i>14</i>
1.5 Manfaat Penelitian	<i>14</i>
1.6 Sistematika Penelitian	<i>15</i>
1.7 Tempat dan Waktu Penelitian	<i>16</i>
BAB II	<i>17</i>
TINJAUAN PUSTAKA	<i>17</i>
2.1 Kajian Teoritis	<i>17</i>
2.1.1 Bauran Komunikasi Pemasaran	<i>17</i>
2.1.2 Promosi Penjualan (<i>Sales Promotion</i>)	<i>19</i>
2.1.3 Tujuan Promosi Penjualan	<i>21</i>
2.1.4 Karakteristik Promosi Penjualan	<i>21</i>
2.1.5 Alat Promosi Penjualan	<i>21</i>
2.1.6 Respon Khalayak	<i>24</i>
2.1.7 Hierarchy of Effects Models	<i>26</i>
2.1.8 Hubungan Promosi Penjualan dengan Respon Khalayak	<i>29</i>

2.2	Penelitian Terdahulu.....	30
2.3	Kerangka Pemikiran	40
2.4	Hipotesis Penelitian	41
2.5	Ruang Lingkup Penelitian	41
	BAB III.....	42
	METODOLOGI PENELITIAN	42
3.1	Jenis Penelitian	42
3.2	Operasionalisasi Variabel dan Skala Pengukuran	42
3.2.1	Operasionalisasi Variabel	42
3.2.2	Skala Pengukuran	46
3.3	Populasi dan Sample	48
3.3.1	Populasi.....	48
3.3.2	Sample	48
3.4	Teknik Sampling.....	50
3.5	Teknik Pengumpulan Data.....	50
3.5.1	Jenis Data	50
3.5.2	Pengumpulan Data.....	51
3.6	Uji Validitas dan Reliabilitas.....	52
3.6.1	Uji Validitas	52
3.6.2	Uji Reliabilitas	54
3.7	Teknik Analisis Data	56
3.7.1	Analisis Deskriptif	56
3.7.2	Method of Successive Interval (MSI)	58
3.8	Uji Asumsi Klasik	60
3.8.1	Uji Normalitas	60
3.8.2	Analisis Korelasi.....	60
3.8.3	Uji Heteroskedastisitas	62
3.8.4	Analisis Regresi Linier Sederhana.....	62
3.8.5	Koefisien Determinasi (R^2).....	63
3.8.6	Uji Hipotesis (Uji T)	63
	BAB IV.....	65
	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	65
4.1	Pengumpulan Data.....	65
4.2	Karaketristik Responden.....	65
4.3	Hasil Penelitian	72
4.3.1	Hasil Analisis Variabel X	72
4.3.2	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Promosi Penjualan (X)	
	82	

4.3.3	Hasil Analisis Variabel Y	83
4.3.4	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Respon Khalayak (Y) 94	
4.4	Uji Normalitas	95
4.5	Analisis Korelasi.....	97
4.6	Uji Heteroskedastisitas	97
4.7	Uji Regresi Linier Sederhana.....	98
4.7.1	Koefisien Determinasi	100
4.7.2	Hasil Uji Hipotesis (t)	101
4.8	Pembahasan Hasil Penelitian	102
4.8.1	Promosi Penjualan	102
4.8.2	Respon Khalayak	104
4.8.3	Pengaruh Promosi Penjualan Terhadap Respon Khalayak Pengguna Aplikasi LinkAja	107
BAB V	109
KESIMPULAN DAN SARAN	109
5.1	Kesimpulan	109
5.2	Saran.....	109
5.2.1	Saran Praktis	109
5.2.2	Saran Teoritis.....	110
DAFTAR PUSTAKA	111
DAFTAR LAMPIRAN	115