

DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN	i
HALAMAN PERNYATAAN.....	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR.....	x
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	1
1.1.1 Profil Umum PT. Telkomsel	1
1.1.2 Visi dan Misi PT. Telkomsel.....	2
1.1.3 Seputar Telkomsel POIN.....	2
1.1.4 Penawaran POIN dan Reward Katalog	3
1.1.5 Kategori Tier / Status Pelanggan.....	3
1.2 Latar Belakang	4
1.3 Perumusan Masalah.....	7
1.4 Pertanyaan Penelitian	7
1.5 Tujuan Penelitian.....	7
1.6 Manfaat Penelitian.....	8
1.6.1 Aspek Keilmuan/Akademis.....	8
1.6.2 Aspek Praktis.....	8
1.7 Ruang Lingkup Penelitian.....	8
1.8 Sistematika Penulisan.....	9

BAB II TINJAUAN PUSTAKA	10
2.1 Pemasaran	10
2.2 Strategi Pemasaran	11
2.3 Segmentasi Pelanggan	12
2.4 Marketing Mix	13
2.5 Pemasaran Digital	14
2.6 Loyalitas Pelanggan	15
2.7 Penelitian Terdahulu	16
2.8 Kerangka Pemikiran	23
 BAB III METODE PENELITIAN	 24
3.1 Jenis Penelitian	24
3.2 Operasionalisasi Variabel	25
3.3 Populasi dan Sampel	27
3.4 Pengumpulan Data	28
3.5 Tahapan Penelitian	28
3.5.1 <i>Business Understanding</i>	29
3.5.2 <i>Data Understanding</i>	29
3.5.3 <i>Data Preparation</i>	29
3.5.4 <i>Modeling</i>	29
3.5.5 <i>Evaluation</i>	29
3.5.6 <i>Deployment</i>	30
3.6 Teknik Analisis Data	30
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	 31
4.1 Presentasi Data	31
4.2 Hasil Penelitian	33
4.2.1 Model Segmentasi	33
4.2.2 Strategi Pemasaran	37
4.3 Pembahasan Hasil Penelitian	40

4.3.1	Pembahasan Model Segmentasi	40
4.3.2	Pembahasan Strategi Pemasaran	42
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		44
5.1	Kesimpulan.....	44
5.1.1	Kesimpulan Model Segmentasi.....	44
5.1.2	Kesimpulan Strategi Pemasaran	45
5.2	Saran	48
5.2.1	Saran Praktis.....	48
5.2.2	Saran Akademis.....	48
DAFTAR PUSTAKA.....		xi