

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
HALAMAN MOTO DAN PERSEMBAHAN	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2. Fokus Penelitian	9
1.3. Rumusan Masalah.....	9
1.4. Tujuan Penelitian.....	10
1.5. Manfaat Penelitian.....	10
1.5.1. Manfaat Teoritis	10
1.5.2. Manfaat Praktis	10
1.6. Waktu dan Periode Penelitian.....	11
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	12
2.1. Landasan Teori	12
2.1.1. Strategi Komunikasi Pemasaran.....	12
2.1.2. <i>Business to Business (B2B)</i>	28
2.1.3. <i>Government to Government (G2G)</i>	29
2.2. Penelitian Terdahulu.....	30
2.3. Kerangka Pemikiran	40

BAB III METODE PENELITIAN	41
3.1. Paradigma Penelitian	41
3.2. Metode Penelitian	41
3.3. Subjek dan Objek Penelitian.....	42
3.3.1. Subjek Penelitian.....	42
3.3.2. Objek Penelitian	43
3.4. Lokasi Penelitian	44
3.5. Unit Analisis Data	44
3.6. Informan Kunci.....	45
3.7. Pengumpulan Data Penelitian.....	46
3.7.1. Data Primer	46
3.7.2. Data Sekunder	48
3.8. Teknik Analisis Data	48
3.9. Teknik Keabsahan Data.....	50
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	52
4.1. Informan Penelitian	52
4.2. Hasil Penelitian.....	53
4.2.1. Perencanaan (<i>Planning</i>)	53
4.2.2. Pengorganisasian (<i>Organizing</i>).....	62
4.2.3. Pelaksanaan (<i>Actuating</i>).....	65
4.2.4. Pengawasan (<i>Controlling</i>).....	77
4.3. Pembahasan	80
4.3.1. Perencanaan (<i>Planning</i>)	80
4.3.2. Pengorganisasian (<i>Organizing</i>).....	87
4.3.3. Pelaksanaan (<i>Actuating</i>).....	89
4.3.4. Pengawasan (<i>Controlling</i>).....	103
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	107
5.1. Kesimpulan	107
5.2. Saran	110
5.2.1. Saran Akademis.....	110
5.2.2. Saran Praktis.....	110
DAFTAR PUSTAKA	111
LAMPIRAN.....	115