

**PENGARUH ONLINE DAN OFFLINE RETAILER  
SEBAGAI MEDIATING ANTARA KUALITAS PELAYANAN DAN  
NIAT BERPROMOSI**

**(Studi Kasus Persepsi Milenial Sebagai Konsumen Kartika Sari Bandung)**

**SKRIPSI**

Disusun oleh:

DWI UTAMI SANI

1401154378



**MANAJEMEN BISNIS TELEKOMUNIKASI INFORMATIKA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS TELKOM  
2019**

**(INFLUENCE OF ONLINE AND OFFLINE AS A MEDIATING BETWEEN THE  
QUALITY OF SERVICE AND PROMOTION)**

**(Case Study of Millennial Perception as a Consumer of Kartika Sari Bandung)**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen Program  
Studi Manajemen Bisnis Telekomunikasi dan Informatika

Disusun oleh:

DWI UTAMI SANI

1401154378



**MANAJEMEN BISNIS TELEKOMUNIKASI INFORMATIKA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS TELKOM**

**2019**