

**TINJAUAN AKTIVITAS *PERSONAL SELLING* DALAM RANGKA
MENINGKATKAN PENJUALAN (PADA BANK MANDIRI CABANG
SOEKARNO HATTA TAHUN 2019)**

Diajukan Sebagai Syarat Untuk Memperoleh Gelar Ahli Madya Pada Program
Sudi D3 Manajemen Pemasaran



Disusun oleh :

Arif Rahman Hakim

6704164052

D3 MANAJEMEN PEMASARAN

FAKULTAS ILMU TERAPAN

UNIVERSITAS TELKOM

BANDUNG

2019