ABSTRAK

Industri pristiwa di Indonesia mengalami pertumbuhan yang baik. Sejak

tahun 2011 industri parawisata Indonesia telah mengalami pertumbuhan sebesar

25% setiap tahunnya. Selain itu, negara Indonesia yang sangat luas juga

menyimpan banyak potensi wisata yang belum diketahui oleh banyak orang.

Salah satu perusahaan yang bergerak dalam bidang parawisata yaitu sebagai

penyedia jasa travel agent online adalah Tiket.com. Tiket.com menjadi salah satu

travel agent yang menawarkan kemudahan pada konsumen untuk bepergiaan,

terutama dalam memesan tiket transportasi dan juga memesan hotel.

Dalam melakukan promosi dan membangun hubungan dengan konsumen,

Tiket.com menggunakan media social Instagram. Instagram merupakan media

social yang dapat menyebarkan informasi berupa gambar, video, dan lain-lainnya.

Sehingga konsumen dapat merasa lebih mudah mendapatkan informasi promo

yang ditawarkan bahkan tertarik untuk melakukan keputusan pembelian.

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk melihat bagaimana pengaruh

promosi Tiket.com di media social Instagram terhadap keputusan pembelian

konsumen. Penelitian ini bersifat kuantitatif dan teknik analisis data yang

digunakan yaitu analisis deskriptif dengan menyebarkan kuesioner dan melakukan

wawancara kepada responden. Serta analisis regresi linier berganda.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa promosi menggunakan media

sosial Instagram Tiket.com berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian

konsumen sebesar 51,3%. Arah pengaruh yang diberikan adalah positif.

Berdasarkan hasil penelitian, sebaiknya Disarankan Tiket.com melakukan

posting melalui Instagram yang memberikan informasi lengkap terutama promo

yang diberikan.

Kata kunci : Sosial media, Promosi, Keputusan Pembelian, dan Tiket.com

vii