

ABSTRAK

PT. Sampoerna Jaya Sentosa (PT. SJS) merupakan perusahaan manufaktur yang berfokus dibidang tekstil. Dalam menjalankan kegiatan penjualannya, PT. SJS memiliki kendala dalam proses pengiriman barang dimana jumlah barang yang dikirim terkadang masih terdapat selisih dengan pesanan yang diminta oleh *customer*. Hal ini terjadi karena PT. SJS masih melakukan proses penjualan dan pengirimannya secara *semi-manual* dan belum adanya integrasi antar bagian terkait pada kegiatan penjualan yang berakibat proses penjualan dan laporan penjualan pun belum dapat diakses secara *real-time*. Solusi yang tepat untuk permasalahan yang sedang dihadapi yaitu dengan menerapkan sistem ERP pada PT. SJS sehingga setiap data dan proses dapat diakses secara *real-time* dan terintegrasi antar setiap bagian yang terdapat pada perusahaan.

Odoo merupakan salah satu aplikasi ERP *open source* yang menyediakan solusi kegiatan penjualan yaitu sistem *sales management* secara praktis, mudah digunakan, mudah beradaptasi terhadap kebutuhan perusahaan dan fitur – fitur yang dapat dikembangkan sesuai dengan kebutuhan perusahaan. Metode ASAP (*Accelerated SAP*) dipilih berdasarkan oleh tingkat efisiensi waktu serta minimnya biaya yang dikeluarkan dibandingkan dengan metode lainnya.

Penerapan sistem ERP *sales management* menghasilkan pencatatan pemesanan *customer* yang terdokumentasi pada *sales order*, *sales report* yang terbentuk berdasarkan *sales order* yang dapat diakses secara *real time*, dan terciptanya integrasi dengan bagian pembelian dan bagian produksi terkait data dan informasi pelaksanaan proses yang ada pada PT. SJS.

Kata kunci: ERP (*Enterprise Resource Planning*), Odoo, *Sales Mangement*, Metode ASAP