

HALAMAN PERSETUJUAN

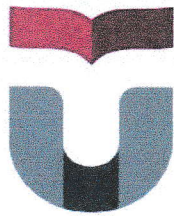
**PENGARUH *PERSONAL SELLING* TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (Studi
Kasus PT MILLENIUM PHARMACON INTERNASIONAL Tbk Cabang Bandung
Periode Februari – Mei 2016)**

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Ahli Madya Pada Program Studi
D3 Manajemen Pemasaran

Disusun Oleh :

Tika Hapsahroni Panjaitan

6304130140



**Telkom
University**

Pembimbing

Dr. Ir. Harrie Lutfie, SE, MM

**D3 MANAJEMEN PEMASARAN
FAKULTAS ILMU TERAPAN
UNIVERSITAS TELKOM
BANDUNG
2016**