

Simply Selling

Sekalipun didesain sebagai buku manual, ini merupakan sumber yang komprehensif dan lengkap bagi semua tenaga penjual, karena disertai kasus nyata, tips praktis, dan langkah penting yang sering diabaikan oleh para penjual.

Buku ini yang ditulis berdasarkan pengalaman lapangan para penulis diberbagai negara termasuk indonesia, menyajikan masalah-masalah kunci seperti:

- Merencanakan, mengorganisasikan, dan memikirkan matang-matang kunjungan atau telepon penjualan anda.
- Menyiapkan dan mengelola pertemuan dengan pelanggan.
- Sikap, kesadaran, dan penilaian ketika melakukan penjualan.
- Menggunakan pengetahuan dan informasi secara efektif.

